

20 Jahre Erfahrung & über 600 erfolgreiche Existenzgründungen/Beratungen

Erfolgsgarantie

Wer seine Performance steigern möchte, muss zunächst einmal wissen, von wo aus er startet. Daher bitte ich Dich hier ein paar Daten einzutragen, die Deinen IST-Zustand beschreiben:

1. Dein Praxis-Jahresumsatz des vergangenen Jahres laut Kontoauszug:
2. Dein durchschnittlicher Stundenumsatz desselben Jahres:
3. Deine Stundenzahl am Patienten im selben Jahr:

Für eine Reise muss man sein Ziel kennen. Danach richtet sich dann auch der beste Weg. Um diesen besprechen zu können, brauchen wir Deine Ziele:

1. Welchen Jahresumsatz möchtest Du erreichen?
2. Wieviel Patienten kannst/möchtest Du dafür jährlich behandeln?
3. In welchem Zeitraum möchtest Du Dein Ziel umgesetzt haben?
4. Wieviel Geld bist Du bereit dafür zu investieren?

Dein Invest (also, der Preis einer möglichen Beratung) richtet sich nach Deinem Ziel, so wie bei einem Hauskauf die Eigenkapitalquote entscheidend für den Kredit ist, ist hier Dein Ziel (Haus) abhängig von dem Eigenkapital (Ist-Zustand) und den Zinsen (Beratungspreis). Die Tilgung erarbeitest Du mit meiner Hilfe.

Ethik & Monetik bilden ein Äquivalent